

МИНОБРНАУКИ РОССИИ



Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования

**«Российский государственный гуманитарный университет»
(ФГАОУ ВО «РГГУ»)**

*ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ
Кафедра национальной и мировой экономики*

ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

38.05.02 Таможенное дело

Код и наименование направления подготовки/специальности

Таможенное обеспечение внешнеэкономической деятельности

Наименование направленности (профиля)/ специализации

Уровень высшего образования: *специалитет*

Форма обучения: *Очная, очно-заочная, заочная*

РПД адаптирована для лиц
с ограниченными возможностями
здоровья и инвалидов

Москва 2025

ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ
Рабочая программа дисциплины

Составитель:

Доктор экономических наук, профессор, Глушак Н.В.

УТВЕРЖДЕНО

Протокол заседания кафедры

№ 4 от 16.11.2024 года

ОГЛАВЛЕНИЕ

1. Пояснительная записка.....	4
1.1. Цель и задачи дисциплины.....	4
1.2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с индикаторами достижения компетенций.....	4
1.3. Место дисциплины в структуре образовательной программы.....	5
2. Структура дисциплины.....	6
3. Содержание дисциплины.....	6
4. Образовательные технологии.....	8
5. Оценка планируемых результатов обучения.....	8
5.1 Система оценивания.....	8
5.2 Критерии выставления оценки по дисциплине.....	8
5.3 Оценочные средства (материалы) для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине.....	10
6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины.....	16
6.1 Список источников и литературы.....	16
6.2 Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет».....	16
7. Материально-техническое обеспечение дисциплины.....	16
8. Обеспечение образовательного процесса для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов.....	17
9. Методические материалы.....	21
9.1 Планы семинарских занятий.....	21

1. Пояснительная записка

1.1. Цель и задачи дисциплины

Цель дисциплины «Организация и управление внешнеэкономической деятельностью»: заключается в формировании теоретических и практических навыков экономического мышления у студентов, которые должны способствовать правильному восприятию и анализу процессов межгосударственного экономического общения, базовых знаний по основным проблемам современной внешнеэкономической деятельности.

Задачи дисциплины:

- изучение основных форм и методов внешнеэкономического сотрудничества российских предприятий с зарубежными партнерами;
- изучение основ государственного регулирования внешнеэкономической деятельности и роли органов государственной власти;
- изучение основных принципов организации внешнеэкономической деятельности.
- освоение понятийного аппарата внешнеэкономической деятельности, выделение субъектов внешнеэкономической деятельности, их роль в международных экономических отношениях;
- изучение форм внешнеэкономической деятельности и их особенностей;
- изучение современных определяющих тенденций во внешнеэкономической деятельности;
- рассмотрение особенностей и содержания внешнеэкономической деятельности в современных условиях;
- овладение основами анализа статистической, аналитической и справочной информацией, характеризующей состояние и тенденции развития внешнеэкономической деятельности;
- изучение особенностей внешнеэкономической деятельности субъектов российской экономики.

1.2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с индикаторами достижения компетенций

Компетенция (код и наименование)	Индикаторы компетенций (код и наименование)	Результаты обучения
ПК-6 Способен осуществлять ведение таможенной статистики внешней торговли и специальной таможенной статистики	ПК-6.2 Способен подготавливать аналитические и информационные справки и материалы на основании данных статистики внешней торговли	Знать: информационные справки и материалы на основании данных статистики внешней торговли Уметь: применять информационные справки и материалы на основании данных статистики внешней торговли Владеть: навыком применять информационные справки и материалы на основании данных статистики внешней торговли
ПК-7 Способен руководить внешнеэкономической деятельностью в	ПК-7.1 Способен осуществлять организацию работ по	Знать: особенности и принципы валютного контроля; порядок

<p>организации</p>	<p>внешнеэкономической деятельности</p>	<p>применения системы управления рисками при осуществлении валютного контроля. Уметь: применять на практике систему управления рисками при осуществлении валютного контроля. Владеть: навыками Осуществление валютного контроля; навыками по предотвращению и минимизации рисков.</p>
	<p>ПК-7.2 Способен разрабатывать план внешнеэкономической деятельности организации и обеспечивать контроль его выполнения</p>	<p>Знать: Уметь: проводить анализ и прогнозирование деятельности в установленной сфере, анализ информации и сведений, содержащихся в Информационных базах данных; выбирать основные методы анализа и управления базами данных; проводить сбор и систематизацию информации, проведение анализа и оценки рисков, в том числе с использованием технологий и стандартов риск – менеджмента; работать с базами данных и использование программных продуктов и информационно-аналитических систем при проведении анализа совершения таможенных операций; подготовить предложения по минимизации выявленных рисков, презентации с использованием графических объектов в электронных документах; вести учет результатов применения мер по минимизации рисков в соответствии с порядком, установленным правовыми</p>

		актами ФТС России. Владеть: навыками подготовки рекомендаций, разъяснений, а также подготовки аналитических, информационных и других материалов;
--	--	---

1.3. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Организация и управление внешнеэкономической деятельностью» относится к части блока дисциплин, формируемой участниками образовательных отношений.

2. Структура дисциплины

Общая трудоёмкость дисциплины составляет 3 з.е., 108 академических часов.

Структура дисциплины для очной формы обучения

Объем дисциплины в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий:

Курс	Тип учебных занятий	Количество часов
3	Лекции	16
3	Семинары	26
Всего:		42

Объем дисциплины в форме самостоятельной работы обучающихся составляет академических часов 66.

Структура дисциплины для очно-заочной формы обучения

Объем дисциплины в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий:

Курс	Тип учебных занятий	Количество часов
3	Лекции	14
3	Семинары/лабораторные работы	22
Всего:		36

Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся составляет 72 академических часа(ов).

Структура дисциплины для заочной формы обучения

Объем дисциплины в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий:

Курс	Тип учебных занятий	Количество часов
3	Лекции	2
3	Семинары/лабораторные работы	4
Всего:		6

Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся составляет 98 академических часа(ов), 4 часа – контроль

3. Содержание дисциплины

№	Наименование раздела дисциплины	Содержание
1.	Организация внешнеэкономических связей	Сущность функции и классификация внешнеэкономических связей. Внешнеэкономическая политика и ее основные составляющие: внешнеторговая политика, внешне-инвестиционная политика, валютная политика, таможенная политика.
2.	Внешнеторговые операции и международные контракты	Содержание, сущность и виды внешнеторговых операций. Основные виды внешнеторговых контрактов. Особенности правового содержания договоров во внешнеэкономической сфере. Структура и содержание контракта купли – продажи. Ключевые положения внешнеторгового контракта. Валютно-финансовые условия. Типичные ошибки, допускаемые при составлении внешнеторговых контрактов. Подрядные контракты. Контракты аренды и их особенности. Контракты при встречной торговле: бартерные, контракты на переработку давальческого сырья, контракты со встречными закупками; контракты с комплектацией закупаемого оборудования.
3.	Ценообразование в международной торговой практике	Понятие мировой цены. Основные виды контрактных цен (твердая, подвижная, скользящая). Организация конъюнктурно – ценовой работы. Информационное обеспечение ценообразования. Публикуемые и расчетные цены. Система скидок.
4.	Платежно-расчетные отношения во внешнеэкономической деятельности	Организация платежно-расчетных отношений во внешнеэкономических связях РФ. Корреспондентские отношения. Зарубежные отделения банков и представительства. Система СВИФТ. Порядок платежно-расчетных отношений. Особенности платежно-расчетных отношений в СНГ. Основные формы международных расчетов: их преимущества и недостатки.
5.	Транспортные операции во внешней торговле. Базисные условия поставки	Правовая основа и этапы транспортных операций. Формы посредничества: брокерская деятельность по фрахтованию морских и речных судов, транспортно-экспедиторское обслуживание, бондовые операции, транзитные перевозки, лизинг транспортных средств, стивидорные операции. Оценка затрат на транспортные операции и рынки транспортных услуг

		РФ. Базисные условия поставок, согласно «Инкотермс – 2020».
6.	Страхование внешнеэкономической деятельности	Сущность, функции и виды страхования. Особенности страхования ВЭД. Транспортное страхование. Страхование валютных рисков. Страхование экспортных кредитов. Страхование рисков, связанных с инвестициями. Общие вопросы управления рисками
7.	Состояние, проблемы и направления развития внешнеэкономических связей России	Внешнеэкономическая деятельность в РФ. Состояние и проблемы внешней торговли и платежного баланса России на современном этапе. Стратегия развития и пути повышения роли внешнеэкономического фактора в экономике России. Структура экспорта и импорта. Крупнейшие торговые партнеры России. Реформирование системы ВЭД.
8.	Органы управления. Формирование законодательной базы ВЭД	Государственная Дума, Федеральное Собрание, Исполнительные органы. Участие Российской Федерации в международных организациях. Торгово-промышленная палата (ТПП) РФ и ее региональные ветви: правовой статус, функции и важнейшие коммерческие подразделения. Задачи, принципы и функции системы управления ВЭД. Взаимодействия предприятий и государственных органов в рамках осуществления различных видов и форм ВЭД. Основные законодательные акты РФ, регламентирующие деятельность предприятия на внешнем рынке.
9.	Основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности	Органы государственного и негосударственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Внешнеторговая политика РФ, ее цель, задачи. Политика свободной торговли, протекционизм. Внешнеторговое регулирование. Инструменты внешнеторговой политики государства. Нетарифные барьеры
10.	Таможенная стоимость и методы ее определения	Таможенная стоимость. Определение таможенной стоимости ввозимых товаров. Методы определения таможенной стоимости. Определение таможенной стоимости вывозимых товаров. Определение величины пошлин, акцизов, НДС. Таможенное оформление. Таможенные режимы. Классификация товаров в соответствии с товарной номенклатурой ВЭД.
11.	Регулирование экспортных операций	Правовое регулирование экспортных операций. Экономические методы, непосредственно регулирующие промышленный экспорт: прямое финансирование экспортеров, косвенное финансирование экспортеров, снижение налогов с экспортеров, кредитование экспортера, страхование экспорта. Методы осуществления экспортного

		контроля.
12.	Регулирование импортных операций	Правовое регулирование импортных операций. Экономические методы, непосредственно регулирующие импорт: таможенные пошлины, тарифная квота. Методы осуществления импортного контроля.
13.	Выбор форм и методов выхода предприятия на внешний рынок	Источники информации для изучения потенциальных партнеров. Выбор и оценка партнера на мировом рынке. Подготовка переговоров и их проведение. Стратегия и тактика переговоров. Особенности деловых партнеров. Способы и формы заключения международной торговой сделки. Основные направления экспортной политики. Основные направления импортной политики. Определение оптимальной структуры экспортной составляющей. Виды внешнеторговых операций: экспорт, импорт, встречная торговля (бартерные сделки, торговые компенсационные сделки, промышленные компенсационные сделки). Классификация международных встречных сделок по признаку организационно-правовой основы этих сделок, принципу компенсации: товарообменные и компенсационные сделки на безвалютной основе, компенсационные сделки на коммерческой основе, компенсационные сделки на основе соглашений о производственном сотрудничестве. Методы торговли: прямой, косвенный. Последствия их применения. Виды посреднической деятельности: дилерские операции, комиссионные операции, операции по договорам поручения.
14.	Этапы подготовки и организации сделки. Основные положения и особенности международного контракта купли-продажи	Подготовительный этап внешнеторговой сделки. Содержание этапа реализации сделки. Оценка эффективности внешнеэкономической сделки. Правовые аспекты договора международной купли-продажи товаров. Понятия: «сделка», «договор», «соглашение», «контракт». Венская конвенция ООН «О договорах международной купли-продажи товаров». Признаки договоров международной купли-продажи, попадающих под действие Венской конвенции. Международный контракт, существенные и несущественные условия контракта. Типовой контракт. Заключение договора международной купли-продажи товаров. Способы установления контактов продавцом (твердая оферта, свободная оферта), способы установления контактов покупателем; оформление договора. Договор международной купли-продажи товаров, его содержание. Разновидности цен, применяемые в международной торговле.

15.	Исполнение контрактов международной купли-продажи	Документы, подтверждающие исполнение контракта. Особенности реализации контрактов на поставку потребительских товаров. Подготовка товара к отгрузке. Особенности доставки товаров морским, железнодорожным, автомобильным и другими видами транспорта. Сущность и значение арбитража в международном торговом обороте. Компетенция международного коммерческого арбитража.
-----	---	--

В период временного приостановления посещения обучающимися помещений и территории РГГУ для организации учебного процесса с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий могут быть использованы следующие образовательные технологии:

- видео-лекции;
- онлайн-лекции в режиме реального времени;
- электронные учебники, учебные пособия, научные издания в электронном виде и доступ к иным электронным образовательным ресурсам;
- системы для электронного тестирования;
- консультации с использованием телекоммуникационных средств.

4. Образовательные технологии

Для проведения учебных занятий по дисциплине используются различные образовательные технологии. Для организации учебного процесса может быть использовано электронное обучение и (или) дистанционные образовательные технологии»

5. Оценка планируемых результатов обучения

5.1 Система оценивания

Форма контроля	Макс. количество баллов	
	За одну работу	Всего
Текущий контроль:		
- доклад (2 доклада)	10.5 баллов	21 баллов
- устный опрос и дискуссия на семинаре (13 семинаров)	3 балла	39 баллов
Промежуточная аттестация – зачет с оценкой		40 баллов
Итого за семестр		100 баллов

Полученный совокупный результат конвертируется в традиционную шкалу оценок и в шкалу оценок Европейской системы переноса и накопления кредитов (European Credit Transfer System; далее – ECTS) в соответствии с таблицей:

100-балльная шкала	Традиционная шкала		Шкала ECTS
95 – 100	отлично	зачтено	A
83 – 94			B
68 – 82	хорошо		C
56 – 67	удовлетворительно		D
50 – 55			E
20 – 49	неудовлетворительн	не зачтено	FX

	о		
0 – 19			F

5.2 Критерии выставления оценки по дисциплине

Баллы/ Шкала ECTS	Оценка по дисциплине	Критерии оценки результатов обучения по дисциплине
100-83/ A,B	«отлично»/ «зачтено (отлично)»/ «зачтено»	<p>Выставляется обучающемуся, если он глубоко и прочно усвоил теоретический и практический материал, может продемонстрировать это на занятиях и в ходе промежуточной аттестации.</p> <p>Обучающийся исчерпывающе и логически стройно излагает учебный материал, умеет увязывать теорию с практикой, справляется с решением задач профессиональной направленности высокого уровня сложности, правильно обосновывает принятые решения.</p> <p>Свободно ориентируется в учебной и профессиональной литературе.</p> <p>Оценка по дисциплине выставляется обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной аттестации.</p> <p>Компетенции, закреплённые за дисциплиной, сформированы на уровне – «высокий».</p>
82-68/ C	«хорошо»/ «зачтено (хорошо)»/ «зачтено»	<p>Выставляется обучающемуся, если он знает теоретический и практический материал, грамотно и по существу излагает его на занятиях и в ходе промежуточной аттестации, не допуская существенных неточностей.</p> <p>Обучающийся правильно применяет теоретические положения при решении практических задач профессиональной направленности разного уровня сложности, владеет необходимыми для этого навыками и приёмами.</p> <p>Достаточно хорошо ориентируется в учебной и профессиональной литературе.</p> <p>Оценка по дисциплине выставляется обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной аттестации.</p> <p>Компетенции, закреплённые за дисциплиной, сформированы на уровне – «хороший».</p>
67-50/ D,E	«удовлетворительно»/ «зачтено (удовлетворительно)»/ «зачтено»	<p>Выставляется обучающемуся, если он знает на базовом уровне теоретический и практический материал, допускает отдельные ошибки при его изложении на занятиях и в ходе промежуточной аттестации.</p> <p>Обучающийся испытывает определённые затруднения в применении теоретических положений при решении практических задач профессиональной направленности стандартного уровня сложности,</p>

Баллы/ Шкала ECTS	Оценка по дисциплине	Критерии оценки результатов обучения по дисциплине
		<p>владеет необходимыми для этого базовыми навыками и приёмами.</p> <p>Демонстрирует достаточный уровень знания учебной литературы по дисциплине.</p> <p>Оценка по дисциплине выставляются обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной аттестации.</p> <p>Компетенции, закреплённые за дисциплиной, сформированы на уровне – «достаточный».</p>
49-0/ F,FX	«неудовлетворительно» / не зачтено	<p>Выставляется обучающемуся, если он не знает на базовом уровне теоретический и практический материал, допускает грубые ошибки при его изложении на занятиях и в ходе промежуточной аттестации.</p> <p>Обучающийся испытывает серьёзные затруднения в применении теоретических положений при решении практических задач профессиональной направленности стандартного уровня сложности, не владеет необходимыми для этого навыками и приёмами.</p> <p>Демонстрирует фрагментарные знания учебной литературы по дисциплине.</p> <p>Оценка по дисциплине выставляются обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной аттестации.</p> <p>Компетенции на уровне «достаточный», закреплённые за дисциплиной, не сформированы.</p>

5.3 Оценочные средства (материалы) для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

Текущий контроль успеваемости

Критерии оценки доклада

За один доклад максимальное количество баллов – 7.5 балла.

- степень раскрытия темы доклада: тема не раскрыта – 0 баллов, тема раскрыта не полностью, но есть положительные суждения – 2 балла, тема раскрыта с достаточной полнотой – 4 балла;

- обоснованность содержания и выводов доклада: содержание и выводы не обоснованы – 0 баллов, содержание и выводы обоснованы не достаточно, но в целом выводы верны – 3 балл, содержание и выводы достаточно обоснованы – 6.5 балла;

За два доклада максимальное количество баллов – 21 баллов.

Критерии оценивания устного опроса и дискуссии на семинаре

Максимальное количество баллов за работу на одном семинаре – 3 балла

Студенту выставляется 3 балла, если он полно усвоил учебный материал; проявляет навыки анализа, обобщения, критического осмысления, публичной речи, аргументации, ведения дискуссии и полемики, критического восприятия информации; материал излагает грамотно, в определенной логической последовательности, точно используется терминология;

показывает умение иллюстрировать теоретические положения конкретными примерами, применять их в новой ситуации; высказывать свою точку зрения.

Студенту выставляется 2 балла, если неполно или непоследовательно раскрывается тем дискуссии, но показано общее понимание вопроса и продемонстрированы умения, достаточные для дальнейшего усвоения материала; имелись затруднения или допущены ошибки в определении понятий, использовании терминологии.

Студенту выставляется 1 балл, если обнаружено незнание или непонимание большей или наиболее важной части вопроса обсуждения; допущены ошибки в определении понятий, которые не исправлены после нескольких наводящих вопросов; не сформированы умения публичной речи, аргументации, ведения дискуссии и полемики, критического восприятия информации.

Студенту выставляется 0 баллов при абсолютном непонимании им проблемы обсуждения.

Максимальное количество баллов за работу на всех (13) семинарах – 39 баллов.

Примерная тематика докладов

1. Сущность функции и классификация внешнеэкономических связей.
2. Внешнеторговая политика РФ
3. Внешнеторговая политика стран Запада
4. Внешнеторговая политика стран Азии
5. Особенности правового содержания договоров во внешнеэкономической сфере.
6. Мировой рынок нефти и газа
2. Мировой рынок металлов (черные, редкоземельные)
3. Мировой рынок золота
7. Организация расчетов с помощью зарубежных банков на территории РФ
8. Организация расчетов с помощью РФ за рубежом.
9. Системы передачи финансовой информации: SWIFT и аналоги СПФС (Россия), CIPS (КНР).
10. Применимость криптовалют и иных цифровых активов в расчетах.
11. Особенности платежно – расчетных отношений в ЕАЭС
12. Оценка затрат на транспортные операции и рынки транспортных услуг РФ.
13. Базисные условия поставок, согласно «Инкотермс – 2010» и «Инкотермс – 2020»
14. Страхование контрактов и транспорта в условиях санкций против РФ.
15. Риски и форс-мажор в рамках международной торговли.
16. Торговля РФ и стран ЕАЭС
17. Торговля РФ и стран Ближнего Востока (одна или несколько по выбору)
18. Торговля РФ и стран Африки (одна или несколько по выбору)
19. Торговля РФ и КНР
20. Торговля РФ и Бразилии
21. Торговля РФ и ЮАР
22. Торговля РФ и Индии
23. Торговля РФ и стран Юго-Восточной и Южной Азии (одна или несколько по выбору)
24. Примеры расчетов НДС (VAT) и различных подходов к определению страны происхождения.
25. Особенности таможенных режимов в ОЭЗ, СЭЗ и ТОР.
26. Классификация товаров в соответствии с товарной номенклатурой ВЭД.
27. Классификация товаров по системе HSC (Harmonized System Codes)
28. Регулирование экспортных операций согласно таможенному кодексу ЕАЭС
29. Регулирование импортных операций согласно таможенному кодексу ЕАЭС
30. Источники информации для изучения потенциальных партнеров и методы оценки их конкретных преимуществ.

31. Стратегия и тактика переговоров: ключевые культурные особенности представителей бизнеса зарубежных стран (одна или несколько стран по выбору)
32. Венская конвенция ООН «О договорах международной купли-продажи товаров».
33. Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994 г.
34. Генеральное соглашение по торговле услугами
35. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности
36. Процедура международного коммерческого арбитража.
37. Проблема торговых споров между странами-членами ВТО

Примерный перечень вопросов для дискуссии на семинаре

1. Сущность функции и классификация внешнеэкономических связей.
2. Внешнеэкономическая политика и ее основные составляющие: внешнеторговая политика, внешне-инвестиционная политика, валютная политика, таможенная политика
3. Содержание, сущность и виды внешнеторговых операций.
4. Основные виды внешнеторговых контрактов.
5. Особенности правового содержания договоров во внешнеэкономической сфере.
6. Структура и содержание контракта купли – продажи.
7. Понятие мировой цены.
8. Основные виды контрактных цен (твердая, подвижная, скользящая).
9. Организация конъюнктурно – ценовой работы.
10. Система скидок.
11. Организация платежно-расчетных отношений во внешнеэкономических связях РФ.
12. Порядок платежно-расчетных отношений.
13. Особенности платежно-расчетных отношений в СНГ.
14. Основные формы международных расчетов: их преимущества и недостатки
15. Аккредитивы и их разновидности. Документарное и телеграфное инкассо. Банковский перевод. Открытый счет. Средства платежа: вексель, чек.
16. Правовая основа и этапы транспортных операций.
17. Формы посредничества: брокерская деятельность по фрахтованию морских и речных судов, транспортно–экспедиторское обслуживание, бондовые операции, транзитные перевозки, лизинг транспортных средств, стивидорные операции.
18. Сущность, функции и виды страхования.
19. Общие вопросы управления рисками.
20. Особенности страхования ВЭД: Транспортное страхование, страхование валютных рисков, Страхование экспортных кредитов, страхование рисков, связанных с инвестициями.
21. Внешнеэкономическая деятельность в РФ.
22. Состояние и проблемы внешней торговли и платежного баланса России на современном этапе.
23. Государственная Дума РФ, Федеральное собрание, Исполнительные органы в системе регулирования ВЭД
24. Участие Российской Федерации в международных организациях.
25. Торгово-промышленная палата (ТПП) РФ и ее региональные ветви: правовой статус, функции и важнейшие коммерческие подразделения.
26. Задачи, принципы и функции системы управления ВЭД.
27. Взаимодействия предприятий и государственных органов в рамках осуществления различных видов и форм ВЭД.
28. Основные законодательные акты РФ, регламентирующие деятельность предприятия на внешнем рынке.

29. Органы государственного и негосударственного регулирования внешнеэкономической деятельности.
30. Внешнеторговая политика РФ, ее цель, задачи.
31. Политика свободной торговли, протекционизм.
32. Инструменты внешнеторговой политики государства
33. Определение таможенной стоимости вывозимых и ввозимых товаров.
34. Методы определения таможенной стоимости.
35. Таможенное оформление и таможенные режимы.
36. Правовое регулирование экспортных операций.
37. Экономические методы, непосредственно регулирующие промышленный экспорт: прямое финансирование экспортеров, косвенное финансирование экспортеров, снижение налогов с экспортеров, кредитование экспортера, страхование экспорта.
38. Методы осуществления экспортного контроля.
39. Правовое регулирование импортных операций.
40. Экономические методы, непосредственно регулирующие импорт: таможенные пошлины, тарифная квота.
41. Методы осуществления импортного контроля.
42. Источники информации для изучения потенциальных партнеров. Выбор и оценка партнера на мировом рынке.
43. Подготовка переговоров и их проведение.
44. Способы и формы заключения международной торговой сделки.
45. Виды внешнеторговых операций: экспорт, импорт, встречная торговля (бартерные сделки, торговые компенсационные сделки, промышленные компенсационные сделки).
46. Классификация международных встречных сделок по признаку организационно-правовой основы этих сделок, принципу компенсации: товарообменные и компенсационные сделки на безвалютной основе, компенсационные сделки на коммерческой основе, компенсационные сделки на основе соглашений о производственном сотрудничестве.
47. Методы торговли: прямой, косвенный, последствия их применения.
48. Виды посреднической деятельности: дилерские операции, комиссионные операции, операции по договорам поручения.
49. Основные положения и особенности международного контракта купли-продажи
Подготовительный этап внешнеторговой сделки.
50. Содержание этапа реализации сделки.
51. Правовые аспекты договора международной купли-продажи товаров.
52. Международный контракт, существенные и несущественные условия контракта.
53. Способы установления контактов продавцом (твердая оферта, свободная оферта)
54. Способы установления контактов покупателем; оформление договора.
55. Документы, подтверждающие исполнение контракта.
56. Особенности реализации контрактов на поставку потребительских товаров.
57. Особенности доставки товаров морским, железнодорожным, автомобильным и другими видами транспорта.
58. Сущность и значение арбитража в международном торговом обороте.
59. Компетенция международного коммерческого арбитража

Промежуточная аттестация

Промежуточная аттестация проводится в устной форме. При анализе ответа на вопрос учитывается глубина знания материала:

- фрагментарный характер ответа, наличие грубых ошибок в ответе и возможное непонимание сути проблемы (0-5 балла);

- поверхностный характер ответа, но при этом студент в целом понимает суть проблемы (6-20 баллов);
- почти полностью освоенный материал, допущено не более одного-двух недочетов, но обучающийся смог бы их исправить самостоятельно (21-35 баллов);
- полное понимание проблемы, логически стройно ответ (36-40 баллов).

Примерный перечень вопросов к промежуточной аттестации

1. Сущность функции и классификация внешнеэкономических связей.
2. Внешнеэкономическая политика государства и ее основные составляющие.
3. Содержание, сущность и виды внешнеторговых операций.
4. Основные виды внешнеторговых контрактов, структура и содержание.
5. Понятие мировой цены и основные виды контрактных цен.
6. Организация платежно– расчетных отношений во внешнеэкономических связях РФ.
7. Основные формы международных расчетов: их преимущества и недостатки. Аккредитивы и их разновидности. Документарное и телеграфное инкассо. Банковский перевод. Открытый счет. Средства платежа: вексель, чек.
8. Правовая основа и этапы транспортных операций.
9. Особенности транспортно-экспедиторского обслуживания
10. Формы посредничества: брокерская деятельность по фрахтованию морских и речных судов.
11. Рынки транспортных услуг РФ. Особенности доставки товаров морским, железнодорожным, автомобильным и другими видами транспорта.
12. Базисные условия поставок, согласно «Инкотермс – 2010» и «Инкотермс - 2020»
13. Сущность, функции и виды страхования.
14. Состояние и проблемы внешней торговли и платежного баланса России на современном этапе.
15. Структура экспорта и импорта РФ.
16. Торговля РФ со странами ЕАЭС
17. Торговля РФ со КНР
18. Торговля РФ с Бразилией
19. Роль органов государственной власти в регулировании ВЭД
20. Участие Российской Федерации в международных организациях.
21. Торгово-промышленная палата (ТПП) РФ и ее региональные ветви: правовой статус, функции и важнейшие коммерческие подразделения.
22. Задачи, принципы и функции системы управления ВЭД.
23. Основные законодательные акты РФ, регламентирующие деятельность предприятия на внешнем рынке.
24. Таможенная стоимость. Методы определения таможенной стоимости.
25. Таможенное оформление и Таможенные режимы. Классификация товаров в соответствии с товарной номенклатурой ВЭД.
26. Правовое регулирование экспортных операций.
27. Экономические методы, непосредственно регулирующие промышленный экспорт: прямое финансирование экспортеров, косвенное финансирование экспортеров, снижение налогов с экспортеров, кредитование экспортера, страхование экспорта.
28. Методы осуществления экспортного контроля.
29. Правовое регулирование импортных операций.
30. Экономические методы, непосредственно регулирующие импорт: таможенные пошлины, тарифная квота.
31. Методы осуществления импортного контроля.
32. Основные направления экспортной политики. Основные направления импортной политики.
33. Виды внешнеторговых операций: экспорт, импорт, встречная торговля (бартерные

- сделки, торговые компенсационные сделки, промышленные компенсационные сделки).
34. Виды посреднической деятельности: дилерские операции, комиссионные операции, операции по договорам поручения.
 35. Венская конвенция ООН «О договорах международной купли-продажи товаров». Признаки договоров. Типовой контракт.
 36. Правовые аспекты договора международной купли-продажи товаров. Заключение договора международной купли-продажи товаров.
 37. Особенности реализации контрактов на поставку потребительских товаров.
 38. Сущность и значение арбитража в международном торговом обороте.
 39. Компетенция международного коммерческого арбитража.

6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

6.1 Список источников и литературы

Источники

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51–ФЗ // СПС «Консультант Плюс».
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14–ФЗ // СПС «Консультант Плюс».
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146–ФЗ // СПС «Консультант Плюс».
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117–ФЗ // СПС «Консультант Плюс».
5. Об акционерных обществах: Федер. закон от 26.12.1995 № 208–ФЗ // СПС «Консультант Плюс».
6. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений: Федер. закон от 25.02.99 № 39–ФЗ // СПС «Консультант Плюс».
7. О бухгалтерском учете: Федер. закон от 06.12.2011 № 402–ФЗ // СПС «Консультант Плюс».
8. О несостоятельности (банкротстве): Федер. закон от 26.10.2002 № 127–ФЗ // СПС «Консультант Плюс».
9. О рынке ценных бумаг: Федер. закон от 22.04.1996 № 39–ФЗ // СПС «Консультант Плюс».
10. О финансовой аренде (лизинге): Федер. закон от 29.10.1998 № 164–ФЗ // СПС «Консультант Плюс».

Литература

Основная

1. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник / О.Н. Бабурина. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 275 с. — (Высшее образование). — DOI 10.12737/1039802. - ISBN 978-5-16-015531-9. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1894755> (дата обращения: 26.08.2024). – Режим доступа: по подписке.
2. Внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие / М.А. Гуреева. — Москва : ФОРУМ : ИНФРА-М, 2023. — 288 с. — (Высшее образование). - ISBN 978-5-8199-0635-4. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.ru/catalog/product/1940918> (дата обращения: 26.08.2024). – Режим доступа: по подписке.
3. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость : учебник / В. Е. Новиков, В. Н. Ревин, М. П. Цветинский. — 3-е изд. - Москва : Лаборатория знаний, 2020. - 352 с. - ISBN 978-5-00101-915-2. - Текст : электронный.

- URL: <https://znanium.com/catalog/product/1209196> (дата обращения: 26.08.2024). – Режим доступа: по подписке.

Дополнительная

1. Таможенное регулирование внешней торговли : учебное пособие / О. И. Балабин, О. Б. Сокольникова. — Санкт-Петербург : Троицкий мост, 2021. — 222 с. — ISBN 978-5-4377-0145-4. — Текст : электронный // Электронно- библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/104457.html> — Режим доступа: для авторизир. пользователей

2. Мировая экономика и международные экономические отношения. Краткий курс : учебник / Булатов А.С., под ред., Кузнецов А.В., Мамедова Н.М., Медовой А.И., Митрофанова И.Б., Панков Э.И., Платонова И.Н., Полянова Т.Н., Потапова И.Р. — Москва : КноРус, 2021. — 510 с. — ISBN 978-5-406-08590-5. — URL: <https://book.ru/book/940191> — Текст : электронный.

3. Основы внешнеэкономической деятельности в РФ : учебное пособие/ Ткаченко М.Ф., Журова А.В., Кусков А.Н., Тахумова О.В., Филимонова Е.В., Чувилова О.Н., Блудова С.Н., Попова Ж.А., Русецкая Э.А. — Москва : КноРус, 2020. — 204 с. — ISBN 978-5-406-00917-8. — URL: <https://book.ru/book/934256> — Текст : электронный.

4. Таможенное регулирование в зарубежных странах. Практикум : учебное пособие / А. Б. Киладзе. - Санкт-Петербург : Проспект науки, 2024. - 88 с. - ISBN 978-5-906109-71-2. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.ru/catalog/product/2135477> (дата обращения: 26.08.2024). – Режим доступа: по подписке.

6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет».

Национальная электронная библиотека (НЭБ) www.rusneb.ru
ELibrary.ru Научная электронная библиотека www.elibrary.ru
Электронная библиотека Grebennikon.ru www.grebennikon.ru

6.3. Профессиональные базы данных и информационно-справочные системы

Доступ к профессиональным базам данных: <https://liber.rsuh.ru/ru/bases>

Информационные справочные системы:

1. Консультант Плюс
2. Гарант

7. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Учебная аудитория для проведения учебных занятий по дисциплине оснащена рабочим местом преподавателя в составе: мультимедийный проектор, проекционный экран, персональный компьютер; доска; рабочие места для обучающихся.

Состав программного обеспечения:

1. Windows
2. Microsoft Office
3. Kaspersky Endpoint Security

8. Обеспечение образовательного процесса для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

В ходе реализации дисциплины используются следующие дополнительные методы обучения, текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся в зависимости от их индивидуальных особенностей:

- для слепых и слабовидящих: лекции оформляются в виде электронного документа, доступного с помощью компьютера со специализированным программным обеспечением; письменные задания выполняются на компьютере со специализированным программным обеспечением или могут быть заменены устным ответом; обеспечивается индивидуальное равномерное освещение не менее 300 люкс; для выполнения задания при необходимости предоставляется увеличивающее устройство; возможно также использование собственных увеличивающих устройств; письменные задания оформляются увеличенным шрифтом; экзамен и зачёт проводятся в устной форме или выполняются в письменной форме на компьютере.

- для глухих и слабослышащих: лекции оформляются в виде электронного документа, либо предоставляется звукоусиливающая аппаратура индивидуального пользования; письменные задания выполняются на компьютере в письменной форме; экзамен и зачёт проводятся в письменной форме на компьютере; возможно проведение в форме тестирования.

- для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: лекции оформляются в виде электронного документа, доступного с помощью компьютера со специализированным программным обеспечением; письменные задания выполняются на компьютере со специализированным программным обеспечением; экзамен и зачёт проводятся в устной форме или выполняются в письменной форме на компьютере.

При необходимости предусматривается увеличение времени для подготовки ответа.

Процедура проведения промежуточной аттестации для обучающихся устанавливается с учётом их индивидуальных психофизических особенностей. Промежуточная аттестация может проводиться в несколько этапов.

При проведении процедуры оценивания результатов обучения предусматривается использование технических средств, необходимых в связи с индивидуальными особенностями обучающихся. Эти средства могут быть предоставлены университетом, или могут использоваться собственные технические средства.

Проведение процедуры оценивания результатов обучения допускается с использованием дистанционных образовательных технологий.

Обеспечивается доступ к информационным и библиографическим ресурсам в сети Интернет для каждого обучающегося в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

- для слепых и слабовидящих: в печатной форме увеличенным шрифтом, в форме электронного документа, в форме аудиофайла.

- для глухих и слабослышащих: в печатной форме, в форме электронного документа.

- для обучающихся с нарушениями опорно-двигательного аппарата: в печатной форме, в форме электронного документа, в форме аудиофайла.

Учебные аудитории для всех видов контактной и самостоятельной работы, научная библиотека и иные помещения для обучения оснащены специальным оборудованием и учебными местами с техническими средствами обучения:

- для слепых и слабовидящих: устройством для сканирования и чтения с камерой SARA SE; дисплеем Брайля PAC Mate 20; принтером Брайля EmBraille ViewPlus;

- для глухих и слабослышащих: автоматизированным рабочим местом для людей с нарушением слуха и слабослышащих; акустический усилитель и колонки;

- для обучающихся с нарушениями опорно-двигательного аппарата: передвижными, регулируемые эргономическими партами СИ-1; компьютерной техникой со специальным программным обеспечением.

9. Методические материалы

9.1 Планы семинарских занятий

Семинарское занятие № 1

Тема 1. Организация внешнеэкономических связей

Цель занятия: изучить основные формы и виды внешнеэкономических связей.

Вопросы для обсуждения:

Сущность функции и классификация внешнеэкономических связей.

Внешнеэкономическая политика и ее основные составляющие: внешнеторговая политика, внешне-инвестиционная политика, валютная политика, таможенная политика

Темы докладов:

Сущность функции и классификация внешнеэкономических связей.

Внешнеторговая политика РФ

Внешнеторговая политика стран Запада

Внешнеторговая политика стран Азии

Тема 2. Внешнеторговые операции и международные контракты

Цель занятия: изучить сущность и виды внешнеторговых операций; рассмотреть виды и ключевые положения внешнеторговых контрактов.

Вопросы для обсуждения:

Содержание, сущность и виды внешнеторговых операций.

Основные виды внешнеторговых контрактов.

Особенности правового содержания договоров во внешнеэкономической сфере.

Структура и содержание контракта купли – продажи.

Темы докладов:

Особенности правового содержания договоров во внешнеэкономической сфере.

Семинарское занятие № 2

Тема 3. Ценообразование в международной торговой практике

Цель занятия: изучить понятие и виды цен, рассмотреть особенности конъюнктурно-ценовой работы.

Вопросы для обсуждения:

Понятие мировой цены.

Основные виды контрактных цен (твердая, подвижная, скользящая).

Организация конъюнктурно – ценовой работы.

Система скидок.

Темы докладов:

Мировой рынок нефти и газа

Мировой рынок металлов (черные, редкоземельные)

Мировой рынок золота

Семинарское занятие № 3

Тема 4. Платежно-расчетные отношения во внешнеэкономической деятельности

Цель занятия: изучить порядок и особенности организации платежно-расчетных операций во внешнеэкономических связях РФ, рассмотреть особенности основных каналов передачи финансовой информации – банки, системы передачи финансовой информации и цифровые активы.

Вопросы для обсуждения:

Организация платежно-расчетных отношений во внешнеэкономических связях РФ.
Порядок платежно-расчетных отношений.
Особенности платежно-расчетных отношений в СНГ.
Основные формы международных расчетов: их преимущества и недостатки
Аккредитивы и их разновидности. Документарное и телеграфное инкассо. Банковский перевод. Открытый счет. Средства платежа: вексель, чек.

Темы докладов:

Организация расчетов с помощью зарубежных банков на территории РФ
Организация расчетов с помощью РФ за рубежом.
Системы передачи финансовой информации: SWIFT и аналоги СПФС (Россия), CIPS (КНР).
Применимость криптовалют и иных цифровых активов в расчетах.
Особенности платежно – расчетных отношений в ЕАЭС

Семинарское занятие № 4

Тема 5. Транспортные операции во внешней торговле. Базисные условия поставки

Цель занятия: рассмотреть основные характеристики транспортных операций и посреднических операций; изучить ключевые условия согласно «Инкотермс – 2010» и «Инкотермс – 2020»

Вопросы для обсуждения:

Правовая основа и этапы транспортных операций.
Формы посредничества: брокерская деятельность по фрахтованию морских и речных судов, транспортно–экспедиторское обслуживание, бондовые операции, транзитные перевозки, лизинг транспортных средств, стивидорные операции.

Темы докладов:

Оценка затрат на транспортные операции и рынки транспортных услуг РФ.
Базисные условия поставок, согласно «Инкотермс – 2010» и «Инкотермс – 2020»

Семинарское занятие № 5

Тема 6. Страхование внешнеэкономической деятельности

Цель занятия: изучить базовые положения управления рисками, рассмотреть особенности страхования ВЭД и текущие особенности страхования ВЭД РФ в условиях санкций.

Вопросы для обсуждения:

Сущность, функции и виды страхования.

Общие вопросы управления рисками.

Особенности страхования ВЭД: Транспортное страхование, страхование валютных рисков, Страхование экспортных кредитов, страхование рисков, связанных с инвестициями.

Темы докладов:

Страхование контрактов и транспорта в условиях санкций против РФ.

Риски и форс-мажор в рамках международной торговли.

Семинарское занятие № 6

Тема 7. Состояние, проблемы и направления развития внешнеэкономических связей России

Цель занятия: рассмотреть текущее состояние основные проблемы внешней торговли РФ, изучить структуру и особенности торговли РФ и ключевых торговых партнеров и приоритетных региональных направлений

Вопросы для обсуждения:

Внешнеэкономическая деятельность в РФ.

Состояние и проблемы внешней торговли и платежного баланса России на современном этапе.

Темы докладов:

Торговля РФ и стран ЕАЭС

Торговля РФ и стран Ближнего Востока (одна или несколько по выбору)

Торговля РФ и стран Африки (одна или несколько по выбору)

Торговля РФ и КНР

Торговля РФ и Бразилии

Торговля РФ и ЮАР

Торговля РФ и Индии

Торговля РФ и стран Юго-Восточной и Южной Азии (одна или несколько по выбору)

Семинарское занятие № 7

Тема 8. Органы управления. Формирование законодательной базы ВЭД

Цель занятия: изучить роль органов государственной власти и их взаимодействия в сфере регулирования ВЭД, рассмотреть законодательную базу ВЭД в РФ

Вопросы для обсуждения:

Государственная Дума РФ, Федеральное собрание, Исполнительные органы в системе регулирования ВЭД

Участие Российской Федерации в международных организациях.

Торгово-промышленная палата (ТПП) РФ и ее региональные ветви: правовой статус, функции и важнейшие коммерческие подразделения.

Задачи, принципы и функции системы управления ВЭД.

Взаимодействия предприятий и государственных органов в рамках осуществления различных видов и форм ВЭД.

Основные законодательные акты РФ, регламентирующие деятельность предприятия на внешнем рынке.

Тема 9. Основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности

Цель занятия: изучить особенности формирования и функционирования регулирования ВЭД и внешнеторговой политики РФ.

Вопросы для обсуждения:

Органы государственного и негосударственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Внешнеторговая политика РФ, ее цель, задачи.

Политика свободной торговли, протекционизм.

Инструменты внешнеторговой политики государства

Семинарское занятие № 8

Тема 10. Таможенная стоимость и методы ее определения

Цель занятия: изучить понятие и сущность таможенной стоимости, рассмотреть основные методы ее определения, с учетом начисления таможенных пошлин, сборов, налогов и акцизов.

Вопросы для обсуждения:

Определение таможенной стоимости вывозимых и ввозимых товаров.

Методы определения таможенной стоимости.

Таможенное оформление и таможенные режимы.

Темы докладов:

Примеры расчетов НДС (VAT) и различных подходов к определению страны происхождения.

Особенности таможенных режимов в ОЭЗ, СЭЗ и ТОР.

Классификация товаров в соответствии с товарной номенклатурой ВЭД.

Классификация товаров по системе HSC (Harmonized System Codes)

Семинарское занятие № 9

Тема 11. Регулирование экспортных операций

Цель занятия:

Вопросы для обсуждения:

Правовое регулирование экспортных операций.

Экономические методы, непосредственно регулирующие промышленный экспорт: прямое финансирование экспортеров, косвенное финансирование экспортеров, снижение налогов с экспортеров, кредитование экспортера, страхование экспорта.

Методы осуществления экспортного контроля.

Темы докладов:

Регулирование экспортных операций согласно таможенному кодексу ЕАЭС

Семинарское занятие № 10

Тема 12. Регулирование импортных операций

Цель занятия:

Вопросы для обсуждения:

Правовое регулирование импортных операций.

Экономические методы, непосредственно регулирующие импорт: таможенные пошлины, тарифная квота.

Методы осуществления импортного контроля.

Темы докладов:

Регулирование импортных операций согласно таможенному кодексу ЕАЭС

Семинарское занятие № 11

Тема 13. Выбор форм и методов выхода предприятия на внешний рынок

Цель занятия:

Вопросы для обсуждения:

Источники информации для изучения потенциальных партнеров. Выбор и оценка партнера на мировом рынке.

Подготовка переговоров и их проведение.

Способы и формы заключения международной торговой сделки.

Виды внешнеторговых операций: экспорт, импорт, встречная торговля (бартерные сделки, торговые компенсационные сделки, промышленные компенсационные сделки).

Классификация международных встречных сделок по признаку организационно-правовой основы этих сделок, принципу компенсации: товарообменные и компенсационные сделки на безвалютной основе, компенсационные сделки на коммерческой основе, компенсационные сделки на основе соглашений о производственном сотрудничестве.

Методы торговли: прямой, косвенный, последствия их применения.

Виды посреднической деятельности: дилерские операции, комиссионные операции, операции по договорам поручения.

Темы докладов:

Источники информации для изучения потенциальных партнеров и методы оценки их конкретных преимуществ.

Стратегия и тактика переговоров: ключевые культурные особенности представителей бизнеса зарубежных стран (одна или несколько стран по выбору)

Семинарское занятие № 12

Тема 14. Этапы подготовки и организации сделки.

Цель занятия: изучить ключевые этапы процесса организации сделок и процедур заключения контрактов купли-продажи; изучить ключевые международные договора регулирующие международную торговлю

Вопросы для обсуждения:

Основные положения и особенности международного контракта купли-продажи

Подготовительный этап внешнеторговой сделки.

Содержание этапа реализации сделки.

Правовые аспекты договора международной купли-продажи товаров.

Международный контракт, существенные и несущественные условия контракта.

Способы установления контактов продавцом (твердая оферта, свободная оферта)
Способы установления контактов покупателем; оформление договора.

Темы докладов:

Венская конвенция ООН «О договорах международной купли-продажи товаров».

Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994 г.

Генеральное соглашение по торговле услугами

Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности

Семинарское занятие № 13

Тема 15. Исполнение контрактов международной купли-продажи

Цель занятия: изучить процесс реализации и исполнения контрактов купли-продажи, рассмотреть особенности доставки товаров различными видами транспорта, а также рассмотреть сущность и процедуру международного коммерческого арбитража.

Вопросы для обсуждения:

Документы, подтверждающие исполнение контракта.

Особенности реализации контрактов на поставку потребительских товаров.

Особенности доставки товаров морским, железнодорожным, автомобильным и другими видами транспорта.

Сущность и значение арбитража в международном торговом обороте.

Компетенция международного коммерческого арбитража

Темы докладов:

Процедура международного коммерческого арбитража.

Проблема торговых споров между странами-членами ВТО.

9.2. Методические рекомендации по подготовке письменных работ

Рекомендации по подготовке докладов:

Доклад делается на выбранную с преподавателем (или согласованную с ним) тему. Если материал на предложенную тему (в точности) не найден - делается синтез из нескольких источников (в соответствии с ключевыми словами в теме). Дата доклада выбирается с преподавателем. Настоятельно не рекомендуется менять ее самостоятельно или быть не готовым к назначенному сроку. Время доклада 5-7 минут. Материал должен быть рассказан, а не прочитан. Необходимо сделать свои выводы. Быть готовым ответить на вопросы. Творческий подход поощряется

Эссе выполняются самостоятельно на основе изучения материала по выбранной с преподавателем теме. Объем эссе – 2-3 страницы печатного текста.